

営業・販売力強化セミナー

飛び込み営業・生涯無敗のスゴ腕セールスウーマン“朝倉千恵子”が伝授！

営業・販売の現場ですぐ役立つ！ 初対面の1分間で 相手をその気に させる技術

受講後に必ず意識が変わります！
貴社の社員教育にこの機会をご活用ください！

トップセールスと言われる人は、お客様との初対面の一瞬に全てを集中させて、その後の商談・交渉を有利に展開しています。

営業・販売の世界で継続的に成果を上げるためには、この初対面での1分間が「カギ」となります。そこで、すぐに使えてすぐに結果が出る「1分間で相手の心をつかむ」秘訣について伝授します。

【講座内容】

- 第一印象の重要性
- 礼儀・挨拶の仕方
- 売れる営業担当者の「ABCDの法則」
- 究極の質問話法を身に付ける
- 「あなたから買いたい」と言われるために



講師

株式会社新規開拓 代表取締役社長

朝倉 千恵子氏

営業指南書はじめ著書37冊をもつ
カリスマ講師

35歳で営業経験ゼロから大手研修会社に入社し年間売上ダントツ1位となる。2001年独立。丸ビルにオフィスを構え、「トップセールスレディ塾」を主宰すると共に社員教育・営業研修のコンサルタントとして全国各地で活躍中。

日時 平成31年1月28日(月) 19:00~20:30

会場 甲斐市商工会 定員 40名

申込 1月23日(水)迄に、TELまたはFAXもしくはご持参の上、お申し込みください。

TEL:055-276-2385/FAX:055-279-0187

主催 甲斐市商工会・甲斐市商工会青年部

受講
無料

* 切り取らずにFAXもしくはご持参ください。

申込日: 月 日

「初対面の1分間で相手をその気にさせる技術」受講申込書

事業所名		TEL	-	-
所在地	〒	FAX	-	-
受講者名				

* ご記入されました個人情報は、セミナー運営以外の目的で使用することはありません。